

**ТАДЖИКСКАЯ АКАДЕМИЯ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАУК**

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Худжакулов Н.

Целевая группа: Фермеры и местное население.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЕДЕНИЯ ХОЗЯЙСТВА

Душанбе -2010

Тема: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЕДЕНИЯ ХОЗЯЙСТВА

Введение

Важнейшая задача сельского хозяйства — обеспечение продовольственной безопасности страны, основы ее суверенитета, экономической и социальной устойчивости. Успешное выполнение этой задачи требует экономически грамотного управления деятельностью сельскохозяйственных предприятий (далее ДФХ- дехканские (фермерские) хозяйства), которое во многом определяется умением ее анализировать. С помощью анализа изучаются тенденции развития, глубоко и системно исследуются факторы изменения результатов деятельности, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности производства, оцениваются результаты деятельности и их чувствительность к управленческим воздействиям, вырабатывается экономическая стратегия развития предприятия.

Анализ хозяйственной деятельности является научной базой принятия управленческих решений в агробизнесе. Для их обоснования необходимо выявлять и прогнозировать существующие и потенциальные проблемы, производственные и финансовые риски, определять воздействие принимаемых решений на конечные результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий.

Современные фермеры- руководители ДФХ должны хорошо владеть современными методами экономических исследований, мастерством системного комплексного экономического анализа. Благодаря знанию техники и технологии анализа они смогут легко адаптироваться к изменениям рыночной ситуации и находить правильные решения и ответы. Освоение основ экономического анализа полезно каждому, кому приходится участвовать в принятии решений либо давать рекомендации по их принятию.

Основная цель данной работе — формирование у обучающихся фермеров – садоводов аналитического, творческого мышления путем освоения методологических основ и приобретения практических навыков анализа хозяйственной деятельности предприятий, необходимых в практической работе.

В процессе тренинга фермеры должны научиться понимать сущность экономических явлений и процессов, их взаимосвязь и взаимозависимость, уметь их детализировать, систематизировать и моделировать, определять влияние факторов, оценивать достигнутые результаты, выявлять резервы повышения эффективности функционирования ДФХ. При подготовке данного материала составитель исходил из того, что лица, участвующие на данном тренинге являются фермерами, которые только и только сейчас начинают организовать ДФХ и некоторые из них имеют достаточный опыт работы по производству продукции садоводства. И знакомы с вопросами экономики, организацией и планированием производства на сельскохозяйственных предприятиях, бухгалтерским учетом и отчетностью, статистикой, финансовым менеджментом, маркетингом и другими смежными дисциплинами, но могут не иметь необходимые знания по вопросам экономического анализа ведения хозяйства.

Анализ хозяйственной деятельности является той областью знаний, которая наилучшим образом объединяет все дисциплины, которых должны изучать фермеры. Он обеспечивает интегрированное, широкое понимание производственно-финансовой деятельности предприятия, формирует аналитическое мышление фермера, способного находить правильные решения в конкретных деловых ситуациях.

Модуль 1.

Предмет, значение и задачи анализа хозяйственной деятельности

1.1. Понятие, содержание, роль и задачи анализа хозяйственной деятельности

Изучение явлений природы и общественной жизни невозможно без анализа — расчленения явления или предмета на составные части (элементы) с целью изучения их внутренней сущности.

К примеру, чтобы управлять автомобилем, нужно знать внутреннее его содержание—детали, узлы, их назначение, принцип действия и т.д. Это же положение в равной мере относится и к экономическим явлениям и процессам. Так, для **управления прибылью требуется знать основные источники ее получения и факторы, определяющие ее величину**. Чем детальнее они исследованы, тем эффективнее можно управлять процессом формирования финансовых результатов. Аналогичных примеров можно привести очень много.

Однако анализ не может дать полного представления об изучаемом предмете или явлении без синтеза, т.е. без установления связей и зависимостей между отдельными его составными частями. Изучая, к примеру, устройство автомобиля, надо знать не только его детали и узлы, но и их взаимодействие. **При изучении прибыли также нужно учитывать взаимосвязь и взаимодействие факторов, формирующих ее уровень**. Только единство анализа и синтеза обеспечивает научное изучение предметов и явлений.

Следовательно, экономический анализ — это научный способ познания сущности экономических явлений и процессов, основанный на расчленении их на составные части и изучении их во всем многообразии связей и зависимостей.

Различают макроэкономический анализ, который изучает экономические явления и процессы на уровне мировой и национальной экономики и ее отдельных отраслей, и микроэкономический анализ, изучающий эти процессы и явления на уровне отдельных субъектов хозяйствования. Последний вид получил в странах СНГ и в нашей республики название анализа хозяйственной деятельности (АХД).

Возникновение экономического анализа как средства познания сущности экономических явлений и процессов ученые связывают непосредственно с возникновением и развитием бухгалтерского учета и балансоведения. Однако свое теоретическое и практическое развитие он получил во второй половине XIX в. Обособление АХД в специальную отрасль знаний произошло несколько позже в первой половине XX в.

Становление АХД обусловлено общими объективными требованиями и условиями, которые свойственны возникновению любой новой отрасли знаний:

во-первых, практической потребностью в комплексном и системном анализе в связи с развитием производительных сил, совершенствованием производственных отношений, расширением масштабов производства. Интуитивный анализ, примерные расчеты, прикидки в памяти, которые применялись на кустарных и полукустарных предприятиях, стали недостаточными в условиях крупномасштабного производства. Без комплексного, всестороннего АХД невозможно управлять сложными экономическими процессами, принимать оптимальные решения;

во-вторых, развитием экономической науки. Как известно, с развитием любой науки происходит дифференциация ее отраслей. Экономический анализ хозяйственной деятельности сформировался в результате дифференциации общественных наук. Раньше функции экономического анализа (когда они были сравнительно не такими весомыми) выполняли балансоведение, бухгалтерский учет, финансы, статистика и пр. В рамках этих наук появились **первые простейшие способы аналитического исследования**. Однако названные науки на определенном этапе развития не смогли обеспечить все запросы практики, в связи, с чем возникла необходимость выделения АХД в самостоятельную отрасль знаний.

Содержание анализа хозяйственной деятельности объясняется его ролью и функциями, которые он выполняет в системе управления ДФХ, где он занимает одно из центральных мест (рис. 1.1).

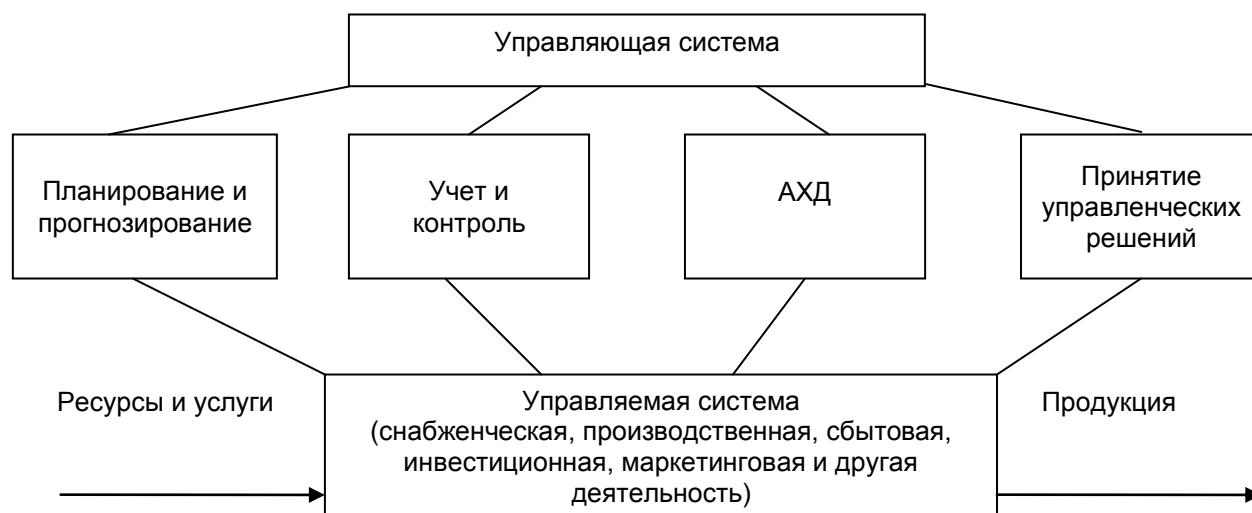


Рис. 1.1. Место экономического анализа в системе управления.

Система управления состоит из следующих взаимосвязанных функций: планирование, учет, анализ и принятие управленческих решений.

С помощью **планирования и прогнозирования** определяются основные направления и содержание деятельности ДФХ, его структурных подразделений (если коллективный ДФХ) и отдельных работников. Здесь главной задачей является обеспечение плановости развития экономики ДФХ и деятельности каждого его члена, определение путей достижения оптимальных конечных результатов производства.

Для **управления производством** нужно иметь **полную и правдивую информацию** о ходе производственного процесса, ходе выполнения планов. Поэтому одной из функций управления производством является учет, который обеспечивает постоянный сбор, систематизацию и обобщение информации, необходимой для управления производством и контроля за ходом производственных процессов.

Анализ хозяйственной деятельности является **связующим звеном** между **учетом и принятием управленческих решений**. В процессе АХД учетная информация проходит аналитическую обработку: достигнутые результаты деятельности сравниваются с данными за прошлые периоды времени, с показателями других предприятий и среднеотраслевыми; определяется влияние разнообразных факторов на результаты хозяйственной деятельности; выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы и т.д. С помощью анализа достигается осмысление, понимание информации. На основе результатов анализа разрабатываются и обосновываются управленческие решения.

Следовательно, экономический анализ можно рассматривать как деятельность по подготовке информационно-аналитической базы для научного обоснования и оптимизации управленческих решений.

Как **функция управления АХД** непосредственно и тесно связана с **планированием и прогнозированием производства**, поскольку без глубокого анализа невозможно осуществление этих функций. Важную роль играет АХД в подготовке информации для планирования, оценки качества и обоснованности плановых показателей, в проверке и объективной оценке выполнения планов. Утверждение планов для ДФХ, по существу, также представляет собой принятие решений, которые обеспечивают развитие производства в будущем планируемом среднесрочном и долгосрочном периоде (отрезке) времени. При этом учитываются результаты выполнения предыдущих планов, изучаются тенденции развития экономики предприятия, выявляются и учитываются дополнительные резервы производства.

АХД является средством не только обоснования текущих и перспективных планов, но и для контроля за их выполнением. Планирование начинается и завершается анализом результатов

деятельности ДФХ. АХД позволяет повысить уровень прогнозирования и планирования, сделать его научно обоснованным.

Эта функция анализа — контроль за выполнением планов и подготовка информации для их обоснования — не ослабевает, а усиливается в рыночной экономике, поскольку в условиях неопределенности и изменчивости внешней среды требуется систематическая оперативная корректировка текущих и перспективных планов. Постоянно изменяющиеся внешние условия требуют, чтобы процесс планирования был непрерывным. Фермер должен уметь оценивать и анализировать изменение каждой ситуации и оперативно вносить коррективы в планы ДФХ.

Большая роль отводится АХД при определении и использовании резервов повышения эффективности производства. Он содействует активизации инновационной деятельности, направленной на экономное использование ресурсов, выявлению и внедрению передового опыта, научной организации труда, новой техники и технологии производства, предупреждение излишних затрат, разных недостатков в работе и т.д. В результате этого укрепляется экономика ДФХ, повышается эффективность его деятельности.

Таким образом, АХД является важным элементом в системе управления производством, действенным средством выявления внутрихозяйственных резервов, основой разработки научно обоснованных прогнозов, планов и управленческих решений.

Роль АХД как средства управления производством на современном этапе возрастает. Это обусловлено следующими обстоятельствами:

а) необходимостью неуклонного повышения эффективности производства в связи с ростом дефицита и стоимости сырья, повышением наукоемкости и капиталоемкости производства, обострением внутренней и внешней конкуренции;

б) отходом от командно-административной системы управления и постепенным переходом к рыночной экономике, в которой повышается ответственность за последствия принимаемых решений.

В этих условиях руководитель ДФХ не может рассчитывать только на свою интуицию и примерные «прикидки в уме». Управленческие решения и действия должны быть основаны на точных расчетах, глубоком и всестороннем экономическом анализе. Они должны быть научно обоснованными, мотивированными, оптимальными. Ни одно организационное, техническое и технологическое мероприятие не должно осуществляться, если не обоснована его экономическая целесообразность. Недооценка роли АХД, ошибки в планах и управленческих действиях в современных условиях приносят ощутимые потери. И наоборот, те ДФХ, которые большое значение придают АХД, имеют хорошие результаты, высокую экономическую эффективность.

Основные задачи АХД субъекта хозяйствования:

1. Изучение характера действия экономических законов, установление закономерностей и тенденций экономических явлений и процессов в конкретных условиях предприятия.

2. Научное обоснование текущих и перспективных планов: без глубокого экономического анализа результатов деятельности предприятия за прошедшие 5—10 лет, без обоснованных прогнозов на перспективу, без изучения закономерностей развития экономики предприятия, без выявления недостатков и ошибок нельзя разработать научно обоснованный план, выбрать оптимальный вариант управленческого решения.

3. Контроль за выполнением планов и управленческих решений, за экономным использованием ресурсов. АХД должен проводиться не только с целью констатации фактов и оценки достигнутых результатов, но и с целью выявления недостатков, ошибок и оперативного воздействия на экономические процессы.

4. Изучение влияния объективных и субъективных, внутренних и внешних факторов на результаты хозяйственной деятельности.

5. Поиск резервов повышения эффективности функционирования предприятия на основе изучения передового опыта и достижений науки и практики.

6. Оценка результатов деятельности предприятия с учетом достигнутого уровня развития экономики, выполнения планов и динамики показателей, использования имеющихся возможностей и диагностика его положения на рынке продуктов и услуг.

7. Диагностика финансовых и операционных рисков и выработка внутренних механизмов

управления ими с целью укрепления рыночных позиций предприятия и повышения доходности бизнеса.

8. Разработка рекомендаций по использованию выявленных резервов.

Следовательно, АХД как наука представляет собой систему специальных знаний, связанных с исследованием тенденций хозяйственного развития, научным обоснованием планов, управленческих решений, контролем за их выполнением, оценкой достигнутых результатов, поиском, измерением и обоснованием величины хозяйственных резервов повышения эффективности производства и разработкой рекомендаций по их использованию.

1.2. Виды анализа хозяйственной деятельности и их классификация

В экономической литературе АХД классифицируется по различным признакам, что имеет большое значение для правильного понимания его содержания и задач.

По отраслевому признаку АХД делится на отраслевой (анализ промышленности, сельского хозяйства, строительства, торговли и т.д.), учитывающий специфику деятельности отдельных отраслей, и межотраслевой (теория АХД), являющийся теоретической и методологической основой отраслевых методик анализа.

По признаку времени различают перспективный, или предварительный (до совершения хозяйственных операций), и ретроспективный, или последующий, АХД (после совершения хозяйственных операций).

Перспективный анализ необходим для обоснования планов и управленческих решений. Ретроспективный (исторический) анализ используется для изучения тенденций развития ДФХ, контроля за выполнением принятых планов и диагностики его состояния. Перспективный и ретроспективный анализ тесно связаны между собой. Без ретроспективного анализа невозможно сделать перспективный. Анализ результатов труда за прошлые годы позволяет изучить тенденции, закономерности, выявить неиспользованные возможности, передовой опыт, что имеет важное значение при обосновании уровня экономических показателей на перспективу. Умение видеть перспективу дает именно ретроспективный анализ. Он является основой перспективного анализа. ***Понимание прошлого — необходимая предпосылка предвидения будущего. Помните это на всегда!***

В то же время от глубины и качества предварительного анализа на перспективу зависят результаты ретроспективного анализа: если нормативные или прогнозные показатели недостаточно обоснованы и реальны, то последующий их анализ теряет смысл и требует предварительной оценки обоснованности плановых показателей.

Ретроспективный анализ, в свою очередь, делится на оперативный и итоговый. Оперативный проводится сразу после совершения хозяйственных операций или изменения ситуации за короткие отрезки времени (смену, сутки, декаду и т.д.). Его цель — оперативно выявлять нежелательные отклонения от заданных целевых параметров и своевременно принимать меры по их устранению.

Итоговый анализ проводится за отчетный период времени (месяц, квартал, год). Его ценность в том, что деятельность предприятия изучается комплексно и всесторонне по отчетным данным за соответствующий период. Это обеспечивает более полную оценку деятельности предприятия по использованию имеющихся возможностей.

Итоговый и оперативный анализ взаимосвязаны и дополняют друг друга. Они дают возможность руководству предприятия не только оперативно ликвидировать недостатки в процессе работы, но и комплексно обобщать достижения, результаты деятельности за соответствующие периоды времени, разрабатывать мероприятия, направленные на повышение ее эффективности.

В зависимости от временного горизонта перспективный анализ делится на краткосрочный (до одного года) и долгосрочный (свыше года). Краткосрочный прогнозный анализ используется для выработки тактической, а долгосрочный — стратегической политики предприятия в области бизнеса. Второй вид менее детализирован, чем первый, но играет более значимую роль: если выбрана правильная стратегия развития предприятия, то тогда легче принимать тактические решения.

По пространственному признаку различают внутрифирменный (изучается деятельность

только исследуемого предприятия и его структурных подразделений) и межфирменный анализ (сравниваются результаты деятельности двух предприятий или более).

Межфирменные сравнения проводятся с целью:

показать руководству, как соотносятся результаты работы своего предприятия и аналогичных предприятий;

привлечь внимание руководства к сильным и слабым сторонам бизнеса;

дать руководству объективную базу для оценки эффективности функционирования предприятия и внесения корректив в его стратегическую и тактическую политику.

Самое последнее достижение в области межфирменного сравнительного анализа — бенчмаркинг. Это система раннего предупреждения о назревающих проблемах, основанная на исследовании достижений науки и практики не только в собственной отрасли, но и в других отраслях. Он используется в качестве инструмента получения информации, которая требуется для поддержания и достижения преимуществ в конкуренции. Бенчмаркинг помогает понять суть расхождений между достигнутыми результатами предприятия и лидерами, делает менеджеров более чувствительными и восприимчивыми к необходимости поиска новаций, создает базу для активизации инновационной деятельности, помогает высшему руководству в оптимизации стратегических и тактических управленческих решений по ликвидации отставания в собственном бизнесе и занятии лидерских позиций на рынке продуктов и услуг.

По аспектам исследования выделяют финансовый, технико-экономический, маркетинговый, инвестиционный, социально-экономический, экономико-статистический, экономико-экологический, функционально-стоимостный, логистический и другие виды анализа.

Важное место среди всех видов АХД занимает финансовый анализ. Основное его назначение — изучение, диагностика и прогнозирование финансового состояния ДФХ и выявление резервов повышения его устойчивости. На уровне предприятия его проводят финансовые службы. Внешний финансовый анализ проводится банками, аудиторскими фирмами, инвесторами и т.д.

Технико-экономический анализ связан с оценкой и прогнозированием результатов операционной деятельности предприятия, выявлением резервов увеличения выпуска продукции, изменения ее структуры, изысканием инноваций в области совершенствования техники, технологии и организации производства.

Социально-экономический анализ изучает взаимосвязь социальных и экономических процессов, их влияние друг на друга и на экономические результаты хозяйственной деятельности. Его проводят экономические службы предприятия и вышестоящих органов управления, социологические лаборатории, статистические органы и т.п.

Экономико-статистический анализ применяется статистическими органами для изучения массовых общественных явлений на разных уровнях управления — предприятия, отрасли, региона.

Экономико-экологический анализ проводят органы охраны окружающей среды, экономические службы предприятия. Он исследует взаимодействие экологических и экономических процессов, связанных с сохранением и улучшением окружающей среды и затратами на экологию.

Маркетинговый анализ применяется службой маркетинга предприятия или объединения для изучения внешней среды функционирования предприятия: рынков сырья и сбыта готовой продукции, ее конкурентоспособности, спроса и предложения, коммерческого риска, формирования ценовой политики, разработки тактики и стратегии маркетинговой деятельности.

Инвестиционный анализ используется для разработки программы и оценки эффективности инвестиционной деятельности субъектов хозяйствования.

Функционально-стоимостный анализ исследует функции, которые выполняет объект, и методы их реализации. Его основное назначение — выявить ненужные функции объекта и предупредить лишние затраты за счет ликвидации ненужных узлов, деталей, упрощения конструкции изделия, замены материалов и т.д.

В последние годы все более широко применяется логистический анализ, с помощью которого исследуются товарные потоки, начинающиеся от поставщиков сырья, проходящие через предприятие и заканчивающиеся у покупателей. Логистика координирует такие

функциональные сферы предприятия, как снабжение, производство и сбыт, и способствует ускорению материальных и денежных потоков. С ее помощью предприятия получают возможность снижать затраты за счет организации снабжения, производства и сбыта на принципах «точно вовремя». Логистика становится основным ключом к успеху, важным стратегическим инструментом поддержания конкурентоспособности предприятия на рынках с сильной конкуренцией.

В зависимости от методики изучения объектов различают качественный и количественный (факторный) анализ, экспресс-анализ, фундаментальный анализ, маржинальный анализ, экономико-математический анализ и т.д.

Качественный анализ — это способ исследования, основанный на качественных сравнительных характеристиках и экспертных оценках исследуемых явлений и процессов.

Количественный (факторный) анализ основан на количественных сопоставлениях и исследовании степени чувствительности экономических явлений к изменению различных факторов.

Экспресс-анализ представляет собой способ диагностики состояния экономики предприятия на основе типичных признаков, характерных для определенных экономических явлений. К примеру, если темпы роста валовой продукции опережают темпы роста товарной продукции, то это свидетельствует о росте остатков незавершенного производства. Если темпы роста товарной продукции выше темпов реализации продукции, то это признак затоваривания (работы на склад).

Знание признака позволяет быстро и довольно точно установить характер происходящих процессов, не производя глубоких, фундаментальных исследований, требующих дополнительного времени и средств.

Фундаментальный анализ представляет собой углубленное, комплексное исследование сущности изучаемых явлений с использованием математического аппарата и другого сложного инструментария.

Маржинальный анализ — это метод оценки и обоснования эффективности управленческих решений в бизнесе на основании причинно-следственной взаимосвязи объема продаж, себестоимости и прибыли и деления затрат на постоянные и переменные. С его помощью определяются безубыточный объем продаж, критическая сумма постоянных расходов, критический уровень переменных расходов на единицу продукции, критический уровень отпускной цены, при которых предприятие будет иметь нулевой финансовый результат, что имеет важное значение в управленческой деятельности.

Экономико-математический анализ позволяет выбрать наиболее оптимальный вариант решения экономической задачи, выявить резервы повышения эффективности производства за счет более полного использования имеющихся производственных ресурсов.

В зависимости от субъектов (пользователей анализа) различают внутренний анализ (который проводится непосредственно на предприятии для нужд оперативного, кратко- и долгосрочного управления производственной, коммерческой и финансовой деятельностью) и внешний анализ (который проводится на основании финансовой и статистической отчетности органами хозяйственного управления, банками, финансовыми органами, акционерами, инвесторами и т.д.).

В зависимости от степени охвата изучаемых объектов анализ делится на сплошной (при котором выводы делаются после изучения всех без исключения объектов) и выборочный (при котором выводы делаются на основе результатов обследования только части объектов, что позволяет ускорить аналитический процесс и выработку управленческих решений по результатам анализа).

В зависимости от содержания программы анализ может быть комплексным (деятельность предприятия изучается всесторонне) и тематическим (изучаются только отдельные стороны деятельности, представляющие в определенный момент наибольший интерес: использование материальных ресурсов, производственная мощность предприятия, снижение себестоимости продукции и пр.).

Каждый вид АХД своеобразен по содержанию, организации и методике проведения.

1.3. Предмет и объекты анализа хозяйственной деятельности

Каждая наука имеет предмет исследования, который изучается присущими этой науке методами. Философия под предметом любой науки понимает какую-то часть или сторону объективной действительности, которая изучается только данной наукой. Один и тот же объект может рассматриваться различными науками — каждая из них находит в нем специфические стороны или отношения.

Предметом той или иной науки принято считать то специфическое, что позволяет отличить ее среди множества других наук. Например, в медицине объектом изучения является человек. Предметом же исследования отдельных медицинских наук являются органы человека, их функции и взаимодействие. То же наблюдается и в экономике. Хозяйственная деятельность и процессы, которые в ней протекают, являются объектом исследования многих наук — экономической теории, макро- и микроэкономики, управления, организации и планирования производственно-финансовой деятельности, статистики, бухгалтерского учета, экономического анализа и т.д.

Экономика изучает воздействие общих, частных и специфических законов на развитие экономических процессов в конкретных условиях отрасли или отдельного предприятия; статистика — количественные стороны массовых экономических явлений и процессов, которые происходят в хозяйственной деятельности; бухгалтерский учет — кругооборот капитала в процессе хозяйственной деятельности.

Предметом АХД являются причинно-следственные связи экономических явлений и процессов.

Классификация, систематизация, моделирование, измерение причинно-следственных связей являются главной задачей АХД. Познание причинно-следственных связей позволяет раскрыть сущность экономических явлений и процессов и на этой основе дать правильную оценку достигнутым результатам, выявить резервы повышения эффективности производства, выработать тактическую и стратегическую экономическую политику, направленную на достижение устойчивости предприятия в условиях рынка и минимизации экономических рисков.

Объектами АХД являются экономические результаты хозяйственной деятельности. Например, в ДФХ к объектам анализа относятся производство и реализация продукции, ее себестоимость, использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов, финансовые результаты производства, финансовое состояние предприятия и т.д.

Таким образом, основное отличие предмета анализа от объекта заключается в том, что предмет включает в себя лишь главные, наиболее существенные с точки зрения данной науки свойства и признаки. На наш взгляд, таким существенным признаком АХД является изучение взаимодействия явлений, причинно-следственных связей в хозяйственной деятельности организаций.

1.4. Принципы анализа хозяйственной деятельности

Проводя АХД, необходимо руководствоваться определенными принципами и правилами, выработанными наукой и практикой. Принципы анализа: научность, комплексность, объективность, действенность, регулярность, оперативность, массовость, государственный подход и эффективность.

1. Анализ должен носить научный характер, основываться на положениях диалектической теории познания, учитывать требования экономических законов развития производства, использовать достижения НТП и передового опыта, новейший методический инструментарий экономических исследований.

2. Анализ должен быть комплексным. Комплексность исследования требует охвата всех звеньев и всех сторон деятельности и всестороннего изучения причинных зависимостей в экономике предприятия.

3. Одним из требований к анализу является обеспечение системного подхода, когда каждый изучаемый объект рассматривается как сложная динамическая система, состоящая из ряда элементов, определенным способом связанных между собой и с внешней средой. Изучение каждого объекта должно осуществляться с учетом всех внутренних и внешних связей, взаимозависимости и соподчиненности его отдельных элементов.

4. Анализ хозяйственной деятельности должен быть объективным, конкретным, точным. Он должен базироваться на достоверной, проверенной информации, реально отражающей объективную действительность, а выводы его должны обосновываться точными аналитическими расчетами. Из этого требования вытекает необходимость постоянного совершенствования организации учета, внутреннего и внешнего аудита, а также методики анализа с целью повышения точности и достоверности его расчетов.

5. Анализ должен быть действенным, активно воздействовать на достижение поставленных целей, своевременно выявляя недостатки, просчеты, упущения в работе и пути повышения эффективности деятельности. Этот принцип обуславливает необходимость практического использования материалов анализа для управления предприятием, разработки конкретных мероприятий, обоснования, корректировки и уточнения плановых данных. В противном случае цель анализа не достигается.

6. Анализ должен проводиться регулярно, по плану, систематически, а не от случая к случаю. Данный принцип предполагает необходимость планирования аналитической работы на предприятиях, распределения обязанностей по ее выполнению между исполнителями и контроля за ее проведением.

7. Анализ должен быть оперативным. Оперативность означает умение быстро и четко проводить анализ, своевременно выявлять причины отклонений от поставленных целей предприятия и принимать необходимые корректирующие меры по устранению отрицательного воздействия факторов.

8. Один из принципов анализа — это его демократизм. Предполагает участие в проведении анализа широкого круга работников предприятия, что обеспечивает более полное выявление передового опыта и использование имеющихся внутрихозяйственных резервов.

9. Анализ должен базироваться на государственном подходе при оценке экономических явлений, процессов, результатов хозяйствования. Иначе говоря, оценивая результаты хозяйственной деятельности, нужно учитывать их соответствие государственной, экономической, социальной, экологической, международной политике и законодательству.

10. Анализ должен быть эффективным, т.е. затраты на его проведение должны давать многократный эффект.

1.5. Связь анализа хозяйственной деятельности с другими науками

Экономический анализ очень тесно связан с рядом дисциплин, знание которых необходимо для квалифицированного проведения анализа хозяйственной деятельности предприятия (рис. 1.2).



В первую очередь АХД связан с *экономической теорией*, которая, изучая экономические законы, механизм их действия, создает теоретическую основу для развития всех экономических дисциплин. При проведении аналитических исследований необходимо учитывать действие этих законов. В свою очередь, АХД определенным образом содействует развитию экономической теории: многочисленные аналитические исследования накапливают сведения о про явлении тех или иных экономических законов. Изучение этих сведений позволяет формулировать новые

законы, делать глобальные прогнозы развития экономики страны или мировой экономики.

Аналогичным образом проявляется связь АХД с *отраслевыми экономиками*. Глубокий анализ хозяйственной деятельности предприятия невозможно провести, не зная экономики отрасли и организации производства на анализируемом предприятии. В свою очередь, результаты экономического анализа используются для совершенствования организации производства, внедрения научной организации труда, передового опыта и т.д. Анализ содействует подъему экономики конкретных предприятий и отрасли в целом.

Экономический анализ очень тесно связан с *планированием и управлением предприятием*. В АХД широко используются плановые материалы. Поэтому аналитик должен хорошо знать основы государственного регулирования экономики и методику планирования производства анализируемого предприятия. В то же время научно обоснованное планирование и управление национальной экономикой и предприятиями невозможно осуществлять без широкого использования результатов АХД. Он создает информационную базу для разработки планов, прогнозов и выбора наиболее целесообразных управленческих решений.

Связь АХД с *бухгалтерским учетом* также имеет обоюдный характер. С одной стороны, сведения бухгалтерского учета являются главным источником информации при анализе хозяйственной деятельности. Не зная методики бухгалтерского учета и содержания отчетности, очень трудно подобрать для анализа необходимые материалы и проверить их доброкачественность. С другой стороны, требования, которые предъявляются к АХД, так или иначе переадресуются бухгалтерскому учету. Чтобы обеспечить анализ качественной информацией, сделать ее более оперативной, правдивой, точной, в необходимой степени детализированной, доступной и понятной, вся система бухгалтерского учета постоянно совершенствуется. Для большей аналитичности бухгалтерского учета и отчетности периодически изменяют формы и содержание регистров, порядок документооборота и т.д.

Аналогичная взаимосвязь проявляется *между АХД и аудитом*. Главная цель аудита — оценка достоверности отчетной бухгалтерской информации, используемой для анализа и контроллинга деятельности предприятия; в то же время в процессе аудита широко используются аналитические процедуры для доказательства достоверности бухгалтерской информации и диагностики финансового состояния предприятия.

Связь *АХД и контроля* проявляется в том, что в процессе контроля используется инструментарий АХД для выявления причин отклонений от запланированного уровня доходов и расходов. В свою очередь, результаты контроля используются в АХД для комплексной оценки и прогнозирования деятельности предприятия и его отдельных сегментов.

Экономический анализ тесно связан также с *теорией финансов, финансами предприятий, финансовым менеджментом, банковским менеджментом*. Без знания теории финансов, действующего порядка финансирования и кредитования соответствующих отраслей национальной экономики, взаимосвязей с финансовыми и кредитными органами и учреждениями невозможно квалифицированно проводить АХД. С другой стороны, ставки налогообложения, условия получения кредитов, проценты выплат за пользование кредитами и прочий финансово-кредитный инструментарий постоянно совершенствуются с учетом результатов анализа, который показывает эффективность воздействия этих рычагов на производство.

Для комплексного изучения всех сторон хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования в анализе используются также *данные статистического учета и отчетности*. Выполнение аналитических расчетов, построение таблиц, группировок, графиков и т.д. требуют знания статистических методов обработки информации. В свою очередь, данные АХД используются в статистике для установления тенденций и закономерностей массовых экономических явлений.

Среди наук *неэкономического направления* в первую очередь нужно выделить *математические и технологические*. Нельзя анализировать тот или иной процесс производства, не зная особенностей технологии. Только осведомленный в этой отрасли фермер может объективно оценить результаты производства, дать полезные рекомендации по их улучшению. В то же время сама технология производства стремится быть более эффективной и ее совершенствование невозможно без аналитических исследований.

Необходимость решения сложных экономических задач стала мощным стимулом развития

математики и новых компьютерных технологий. Использование в АХД математических методов и современных компьютерных технологий существенно повысило его уровень. Благодаря им экономический анализ стал более глубоким и комплексным, может проводиться более оперативно, охватывать большее количество объектов и больший объем информации.

Таким образом, для квалифицированного проведения АХД требуется глубокое знание макро- и микроэкономики, менеджмента, маркетинга, бухгалтерского учета, статистики, информатики и многих других наук.

Модуль 2.

Анализ условий хозяйствования и уровня экономического развития ДФХ

2.1. Особенности сельскохозяйственного производства и анализа хозяйственной деятельности ДФХ

По своему содержанию и задачам АХД в ДФХ во многом аналогичен АХД в других отраслях национальной экономики, однако методика его проведения имеет некоторые отличия, обусловленные следующими специфическими особенностями этой отрасли производства.

1. Результаты хозяйственной деятельности ДФХ во многом зависят от природно-климатических условий. Поскольку дожди, засуха, морозы и другие природные явления могут значительно уменьшить сбор урожая, снизить продуктивность труда и другие показатели, при анализе хозяйственной деятельности необходимо учитывать природно-климатические условия каждого года и каждого хозяйства. Для получения правильных выводов о результатах хозяйственной деятельности показатели текущего года должны сопоставляться не с прошедшим годом, а со средними данными за предшествующие 3—5 более лет.

2. Для сельского хозяйства характерна сезонность производства. В связи с этим на протяжении года неравномерно используются трудовые ресурсы, техника, материалы, неритмично реализуется продукция, поступает выручка. Так, зерноуборочные комбайны могут быть использованы только 10—20 дней в году, сеялки — 5—10, картофелеуборочные комбайны — 20—30 дней. Эту особенность также необходимо учитывать при анализе хозяйственной деятельности, в частности таких показателей, как обеспеченность и использование основных средств производства, земельных, трудовых и финансовых ресурсов.

В сельском хозяйстве процесс производства очень длительный и не совпадает с рабочим периодом. Многие показатели можно рассчитать только в конце года. По этой причине наиболее полный анализ в растениеводстве можно сделать только по результатам года. В течение года анализируется выполнение плана агротехнических мероприятий по периодам сельскохозяйственных работ.

4. Сельскохозяйственное производство имеет дело с живыми организмами. Поэтому на уровень его развития оказывают влияние не только экономические, но и биологические, химические и физические законы, что усложняет измерение влияния факторов на результаты хозяйственной деятельности.

5. Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля, природные особенности которой неразрывно связаны с климатическими условиями и которая под влиянием разных факторов меняет природный и экономический характер. Причем земля как главное средство производства не только не изнашивается, но и, наоборот, улучшается, если ее правильно использовать. И наконец, одной из особенностей этого средства производства является и то, что земля чрезвычайно универсальна: на одной и той же земле можно производить многочисленные виды продукции. В результате сельскому хозяйству свойственны такие особенности, как универсальность производства, слабая концентрация производства, многоотраслевой характер, более низкий уровень производительности труда.

6. Сельское хозяйство отличается от других отраслей производства также и тем, что в нем часть продукции используется на собственные цели в качестве средств производства: семена, фураж, животные. Поэтому объем реализованной продукции, как правило, намного меньше объема произведенной.

7. Учитывая специфику сельского хозяйства, для оценки деятельности сельскохозяйственных предприятий используется много специфических показателей (урожайность, продуктивность скота, жирность молока и др.).

8. Вместе с тем нужно заметить, что в сельском хозяйстве больше, чем в промышленности, однотипных предприятий, осуществляющих производство примерно в одинаковых природно-климатических условиях. Поэтому в отличие от промышленных предприятий здесь можно более широко

применять межхозяйственный сравнительный анализ. Применение такого анализа позволяет точнее оценить результаты хозяйственной деятельности, выявить передовой опыт других предприятий.

Наличие широкой базы для сравнения и в рамках отдельного предприятия, и в масштабах региона позволяет чаще использовать в анализе такие приемы, как сопоставление параллельных и динамических рядов, аналитические группировки, корреляционный анализ, многомерный сравнительный анализ и др.

2.2. Анализ природно-экономических условий функционирования сельскохозяйственных предприятий

Результаты работы сельскохозяйственных предприятий существенно зависят от условий производства. Поэтому экономический анализ начинают с изучения природно-экономических условий предприятия, его размеров, производственного направления, уровня интенсификации производства, его эффективности, финансового состояния и т.д. Только с учетом конкретных условий можно объективно оценить результаты деятельности предприятия и наметить пути его дальнейшего развития.

Условия производства можно разделить на три группы:

- а) природные и климатические;
- б) месторасположение хозяйства;
- в) экономические условия производства.

Каждая из этих групп может быть охарактеризована соответствующей системой показателей. Из *природных условий* на результаты хозяйственной деятельности наибольшее влияние оказывают типы почв, особенности климата, рельефа местности, гидрофафии и растительности.

Для *характеристики состояния почвы* используются следующие показатели:

- качественная оценка сельскохозяйственных угодий (в баллах);
- средний размер полей;
- содержание гумуса и микроэлементов в почве;
- мощность гумусного слоя;
- доля угодий, требующих известкования и гипсования;
- доля улучшенных угодий в общей их площади;
- механический состав почвы и др.

При *изучении климатических условий* нужно обратить внимание на следующие показатели:

- среднегодовое количество осадков, их распределение по периодам года;
- продолжительность залегания и толщина снежного покрова;
- глубина промерзания почвы, даты первых и последних заморозков;
- продолжительность безморозного периода и периодов со среднесуточной температурой свыше 0°C, свыше +5°C, свыше +10°C;
- количество солнечных дней в году и в безморозный период.

При *оценке месторасположения хозяйства* изучается расстояние от областного и районного центров, железнодорожных станций, пристаней, снабженческих, перерабатывающих, ремонтных предприятий, состояние дорожной сети.

К *экономическим условиям производства*, от которых зависят результаты хозяйственной деятельности, относятся:

1. *Обеспеченность предприятий финансовыми, земельными, трудовыми и материальными ресурсами.* При этом нужно иметь в виду, что наличие в хозяйстве, например, большого количества основных средств производства само по себе не обеспечивает высоких результатов производства. Для эффективного использования основных средств, в частности, необходимо иметь достаточное количество квалифицированных работников, создать производственную базу, т.е. обеспечить пропорциональность всех элементов материально-технической базы. Наиболее важные пропорции, которые необходимо учитывать в процессе анализа условий деятельности хозяйства, характеризуются показателями фондообеспеченности, фондовооруженности труда, обеспеченности животных кормами, помещениями и т.д. Изучение всех перечисленных показателей необходимо не только для характеристики условий деятельности ДФХ, но и для объективной оценки достигнутых производственно-финансовых результатов. В процессе анализа все эти показатели сравнивают с соответствующими данными

соседних хозяйств, средними по региону, а также в динамике за 5—10 лет.

2. *Уровень специализации и концентрации производства.* Основным показателем, характеризующим специализацию сельскохозяйственных предприятий, является структура товарной продукции. В качестве дополнительных показателей могут быть использованы структура посевных площадей, произведенной продукции, поголовья скота, затрат труда.

По удельному весу в общем объеме реализации продукции выделяют 2—3 основные отрасли или культуры и дополнительные. Изучают обоснованность подбора дополнительных отраслей производства, согласованность их размера с ведущими отраслями. Дополнительные отрасли часто необходимы для нормального функционирования основных отраслей (например, в садоводстве — развитие пчеловодства). Многие дополнительные отрасли ускоряют оборачиваемость капитала, повышают эффективность использования земельных ресурсов и основных средств. В неспециализированных хозяйствах можно наблюдать универсальность производства: одновременно производится и реализуется много видов продукции растениеводства, причем трудно определить, какие из них преобладают.

Для оценки уровня (глубины) специализации производства рассчитывают коэффициент специализации (K_{cn}):

$$K_{cn} = 100 / \sum [U\delta_i(2n-1)],$$

где $U\delta_i$ — удельный вес i -го вида продукции в общем объеме продаж;

n — порядковый номер отдельных видов продукции по их удельному весу в ранжированном ряду.

Значение коэффициента специализации может колебаться от 0 до 1. Уровень коэффициента менее 0,2 свидетельствует о слабо-выраженной, от 0,2 до 0,4 — о средней и свыше 0,6 — об углубленной специализации.

Если, например, удельный вес яблоки в общем объеме продаж — 50%, груши — 30, персики — 10, абрикосе — 8, прочей продукции — 2%, то коэффициент специализации будет равен

$$K_{cn} = 100 / (50*1 + 30*3 + 10*5 + 8*7 + 2*9) = 100 / 264 = 0,38.$$

Следовательно, на данном предприятии средний уровень специализации. С целью получения более полных выводов следует изучить динамику этого показателя.

3. *Уровень интенсификации производства.* Как известно, расширенное воспроизводство в сельском хозяйстве может осуществляться *экстенсивным* (за счет расширения посевных площадей) и *интенсивным* путем (за счет улучшения качества обработки почвы, дополнительного вложения средств на одну и ту же площадь и др.).

Интенсификация — главное направление развития сельскохозяйственного производства на современном этапе. Она достигается путем внедрения достижений НТП и передового практического опыта. Постоянный рост инвестиций на развитие более современных средств производства, более квалифицированного труда в расчете на единицу земельной площади должен обеспечить основную долю прироста производства сельскохозяйственной продукции и повышения ее конкурентоспособности.

С целью всестороннего изучения процесса интенсификации рассматривают три группы показателей:

1) *показатели, характеризующие уровень интенсификации.* Главные из них — это сумма основных и оборотных средств, сумма затрат на 100 га сельхозугодий; дополнительные — расход удобрений и ядохимикаты и другие средства защиты растения на 1 га, энергообеспеченность, обеспеченность хозяйства тракторами, сумма инвестиций в мелиорацию и др.;

2) *показатели, характеризующие результаты интенсификации:* производство продукции на 100 га сельхозугодий, урожайность культур, производительность труда, фондоотдача основных средств, удобрений и т.д.;

3) *показатели, характеризующие эффективность интенсификации* на основе сравнения дополнительных вложений с их результатами (прибыль на сомони инвестированного капитала, на сомони основных средств, на сомони затрат, на одного работника и др.).

В процессе анализа необходимо изучить динамику данных показателей, провести межхозяйственные сопоставления и дать оценку достигнутому уровню интенсификации и эффективности производства в

исследуемом хозяйстве.

2.3. Краткая характеристика финансового состояния хозяйства и его платежеспособности

При изучении исходных условий функционирования ДФХ немаловажное значение имеет экспресс-анализ динамики основных показателей, характеризующих имущественное и финансовое состояние предприятия. Для их расчета и анализа используются данные бухгалтерской отчетности и пояснительной записки к ней.

Имущественное положение предприятия оценивается на основании изучения динамики (за 3—5 лет) уровня следующих показателей:

- общая сумма средств, находящихся в распоряжении предприятия;
- величина основных средств и их доля в общей сумме активов, в том числе доля активной их части;
- степень износа основных средств и степень их обновления;
- соотношение оборотных и внеоборотных активов;
- величина материальных запасов и их доля в сумме выручки;
- сумма дебиторской задолженности и ее доля в выручке;
- удельный вес просроченной дебиторской задолженности в общей сумме активов предприятия.

Увеличение реальной суммы средств, находящихся в распоряжении предприятия (с учетом инфляционного фактора), свидетельствует о расширении деятельности предприятия, а ее снижение — о спаде производства. Степень изношенности и обновления основных средств дает основание сделать выводы об их техническом состоянии. Важное значение имеют оптимальные пропорции между основными и оборотными средствами: при недостатке последних не в полную меру используется производственная мощность предприятия, в результате чего ухудшаются все экономические показатели его деятельности. Оптимальная величина производственных запасов, сокращение дебиторской задолженности и их доли в сумме выручки (оборота) способствуют ускорению оборачиваемости капитала и повышению его доходности.

Для оценки финансовой устойчивости предприятия рекомендуется изучить динамику следующих показателей:

- сумма и доля собственного капитала предприятия в общей валюте баланса;
- сумма и доля заемных средств в общей валюте баланса;
- соотношение заемных и собственных средств предприятия (плечо финансового рычага);
- соотношение дебиторской и кредиторской задолженности;
- доля собственного и заемного капитала в формировании внеоборотных активов;
- доля собственного и заемного капитала в формировании оборотных активов.

Увеличение доли собственного и сокращение доли заемного капитала, уменьшение плеча финансового рычага указывают на укрепление финансового положения хозяйства, и наоборот. Об этом же свидетельствует и повышение доли собственных средств в формировании оборотных и внеоборотных активов предприятия.

Оценка платежеспособности предприятия производится на основе изучения динамики следующих показателей:

- сумма денежной наличности и ее доля в сумме краткосрочных финансовых обязательств;
- коэффициент текущей ликвидности (отношение оборотных активов к краткосрочным обязательствам);
- величина краткосрочных и долгосрочных финансовых обязательств и их доля в общей сумме активов предприятия;
- сумма просроченных краткосрочных и долгосрочных обязательств и их доля в общей сумме активов предприятия. Увеличение уровня первых двух показателей свидетельствует об укреплении платежеспособности предприятия. Напротив, рост уровня третьего и четвертого показателей указывает на ухудшение финансовой ситуации на предприятии. Если их величина превышает нормативное значение, то предприятие относится к классу стабильно неплатежеспособных.

Для характеристики эффективности функционирования предприятия и оценки его деловой активности используется следующая система показателей: рентабельность совокупных активов предприятия (отношение общей суммы прибыли отчетного периода до выплаты процентов и налогов к среднегодовой сумме активов); рентабельность собственного капитала (отношение чистой прибыли к

среднегодовой сумме собственного капитала); коэффициент оборачиваемости совокупного капитала (отношение выручки к среднегодовой сумме активов); коэффициент оборачиваемости оборотного капитала (отношение выручки к среднегодовой сумме оборотных активов); продолжительность оборота оборотного капитала, в том числе в запасах, дебиторской задолженности и денежной наличности. Первые три показателя характеризуют эффективность использования средств, имеющихся в распоряжении предприятия (собственных и заемных), а последние — интенсивность их использования. Чем выше доходность капитала и скорость его оборачиваемости, тем выше деловая активность администрации предприятия, и наоборот.

Модуль 3.

Анализ экономической эффективности использования земельных ресурсов в сельском хозяйстве

3.1. Общие методические положения

При изучении данного вопроса следует обратить внимание на следующие основные вопросы: сущность проблемы и ее значение; экономические основы улучшения использования земли; экономические показатели использования земли; определение экономической эффективности использования земли.

Экономические основы ведения сельского хозяйства требуют учета ряда его специфических особенностей. Сельскохозяйственное производство непосредственно связано с землей, которая выступает в качестве главного и незаменимого средства производства.

Главный путь повышения продуктивности земледелия - интенсификация. Она предполагает не только дополнительные вложения, но и совершенствование технологии и организации производства. Система мер должна обеспечивать также рост почвенного плодородия всех земельных участков.

Развитие интенсификации земледелия привело к обострению экологической ситуации в сельской местности. Главная причина такого положения - игнорирование комплексности и пропорциональности факторов интенсификации. Большой урон наносят: ветровая и водная эрозия, засоление почвы, снижение содержания в ней гумуса и ухудшение ее структуры. На почву пагубно действует уплотнение ее машинами. От давления колес она уплотняется на глубину до 1 м. Урожайность сельскохозяйственных культур снижается примерно на 20 %. Негативные действия уплотнения почвы сказываются до 6 лет. В процессе внедрения интенсивных факторов роста производства было забыто, что их потенциальная позитивная сила может проявляться лишь тогда, когда она базируется на природной основе. Поэтому успешное ведение сельского хозяйства немислимо без строгого учета комплекса природных, биологических факторов, использования достижений научно-технического прогресса. Решение этой задачи включает систему мер, которая характеризуется как биологизация сельского хозяйства, центральная задача которой — сохранение качества земли. На ее реализацию направлена система земледелия и ведения хозяйства в целом. Требуется меры чрезвычайного характера. В засушливых зонах целесообразно значительные площади вывести из хозяйственного оборота, засеять их травами, чтобы дать возможность самой природе привести их в пригодное состояние.

Задача землепользователя — наиболее полно и рационально использовать естественное и экономическое плодородие почвы, максимально реализуя новейшие достижения науки и техники в целях получения наивысшей урожайности всех культур с наименьшими затратами на единицу продукции.

Экономическую эффективность использования земли в сельском хозяйстве не следует отождествлять с ее экономической оценкой.

Экономическая эффективность использования земли в сельском хозяйстве— уровень ведения хозяйства на земле, который характеризуется выходом продукции и размером затрат на единицу площади. Перед землепользователями стоит задача обеспечить выход максимума продукции с каждого гектара земли при минимуме затрат на ее производство.

Равный уровень ведения хозяйства, может быть, достигнут на землях разного качества. В целях объективной оценки экономической эффективности использования земли в сельском хозяйстве по отдельным зонам, экономическим районам и предприятиям следует учитывать данные экономической оценки земли.

Условия сопоставимости результатов ведения хозяйства на земле предполагают необходимость сравнительной экономической оценки результатов производственной деятельности однотипных по специализации сельскохозяйственных предприятий. Объективная экономическая оценка деятельности ДФХ предусматривает учет качества произведенной сельскохозяйственной продукции.

Экономическую эффективность использования земли в сельском хозяйстве определяет система показателей: урожайность основных сельскохозяйственных культур; производство продукции растениеводства в расчете на единицу земельной площади и т. д.

С помощью только натуральных показателей нельзя сделать обобщающей оценки экономической эффективности использования земли. Для этого применяют стоимостные показатели: валовая продукция; валовой доход; чистый доход или прибыль на 1 га сельскохозяйственных угодий.

Уровень использования земельного фонда характеризуют показатели: удельный вес сельскохозяйственных угодий в общей земельной площади; удельный вес пашни в составе сельскохозяйственных угодий; удельный вес посевов в площади пашни. Рост удельного веса сельскохозяйственных угодий, пашни и посевов в составе общего земельного фонда имеет большое значение в использовании земли, свидетельствует о прогрессе земледелия.

Несмотря на продолжающееся освоение новых земель и огромные средства, выделяемые нашим государством на эти цели, проявляется заметная тенденция снижения обеспеченности земельными угодьями в расчете на одного жителя страны.

В условиях интенсивного ведения земледелия возникают проблемы в использовании земли. Применение высоких доз минеральных удобрений ведет к повышению ее кислотности и засоленности. Особенно тревожным фактом стало резкое снижение содержания гумуса в почве — основы ее плодородия.

3.2. Определение экономической эффективности использования земли

Цель задания. Определить экономичную эффективность использования земли в ДФХ двух районов зоны по следующим показателям: валовая продукция растениеводства на 1 га сельскохозяйственных угодий; валовой доход на 1 га сельскохозяйственных угодий; валовая продукция на 1 сомони. затрат (окупаемость затрат); валовая продукция на 1 чел.-день (производительность труда).

Таблица 1.

Показатели сводных годовых отчетов* ДФХ

Показатели	Районы	
	1	2
Землепользование ДФХ, тыс. га: общая земельная площадь - всего	193,5	154,1
В том числе: сельскохозяйственные угодья	161,7	127,5
из них пашня	102,3	82,1
Общая площадь посевов, тыс. га	98,9	80,5
Стоимость валовой продукции сельского хозяйства- всего, тыс. сомони.	56595	50617
В том числе: растениеводства	23123	20400
Затраты на производство валовой продукции сельского хозяйства – всего, тыс. сомони.	49213	41489
В том числе: растениеводства	19933	15859
Затраты основных и оборотных средств на производство валовой продукции сельского хозяйства (затраты прошлого труда) - всего, тыс. сомони.	36383	30600
В том числе: растениеводства	13421	11347
Затраты труда на производство валовой продукции сельского хозяйства - всего, тыс. чел.-дней	4042	3420
В том числе: растениеводства	1640	1317

*Здесь и далее в таблицах примеры условные.

Условия задания. В таблице 1 приведены показатели сводных годовых отчетов ДФХ двух районов зоны на пятилетие.

Методические указания и решение. Стоимость валовой продукции сельского хозяйства исчисляют по действующим закупочным ценам. Валовой доход — разница между стоимостью валовой продукции сельского хозяйства и затратами прошлого труда на ее производство. Окупаемость затрат - отношение стоимости валовой продукции сельского хозяйства к стоимости всех затрат на ее производство.

Производительность труда — отношение стоимости валовой продукции сельского хозяйства к прямым затратам труда на ее производство. Экономическая оценка земли в ДФХ 1 района оценивается в 65 баллов, а в

ДФХ 2 района — в 70 баллов. Рассматриваемые группы ДФХ имеют примерно одинаковую специализацию.

На основе условий задания и методических указаний для его выполнения производят расчет показателей экономической эффективности использования земли в сельском хозяйстве. Полученные результаты сводят в таблицу 2 и анализируют.

Таблица 2.

Расчет показателей экономической эффективности использования земли в ДФХ

Показатели	Районы	
	1	2
Валовая продукция сельского хозяйства на 1 га сельскохозяйственных угодий- всего, сомони	350	397
В том числе: растениеводства	143	160
Валовой доход на 1 га сельскохозяйственных угодий- всего, сомони	125	157
В том числе растениеводства	60	70
Произведено валовой продукции сельского хозяйства на 1 сомони затрат- всего, сомони	1,15	1,22
В том числе в растениеводства	1,16	1,28
Произведено валовой продукции сельского хозяйства на 1 чел. – день- всего, сомони	14,01	14,82
В том числе: растениеводства	14,10	15,45

В ДФХ 2 района валовой продукции растениеводства произведено на 11,2 %, валового дохода получено на 11,7 % больше в расчете на 1 га сельскохозяйственных угодий, а производительность труда и выход продукции на единицу всех производственных затрат выше соответственно на 10,8 и 11,0 % по сравнению с ДФХ первого района. ■

В ДФХ II района экономические показатели уровня использования земельных угодий выше, чем в ДФХ I района.

На основании приведенных данных ошибочно делать окончательное заключение о сравнительной экономической эффективности использования земли в хозяйствах данных районов. Для объективной сравнительной оценки уровня использования земельных угодий необходимо учитывать один из важнейших факторов, влияющих на результаты производства в сельском хозяйстве, - качество земли. В таблице 3 приведены соответствующие расчеты.

В качестве базисных показателей для определения дополнительной продукции, полученной в ДФХ за счет лучшего качества земли, могут быть приняты показатели ДФХ любого из указанных районов. В данном примере за 100 % взяты показатели ДФХ I района.

Таблица 3.

Расчет дополнительной валовой продукции растениеводства, полученной за счет различий в экономической оценке земли

Районы	Экономическая оценка земли, балл	Экономическая оценка земли 2 района к 1 району, %	Произведено валовой продукции на 1 га сельскохозяйственных угодий, сомони	Разница в производстве валовой продукции сельского хозяйства, сомони		
				всего	в том числе за счет	
					Различий в экономической оценке земли	Других факторов
1	65	100,0	143	-	-	-
2	70	107,7	160	17	12	5

Расчеты проведены следующим образом. в ДФХ 2 района по сравнению с ДФХ 1 произведено валовой продукции растениеводства с 1 га сельскохозяйственных угодий больше на 17 сомони., а экономическая оценка земли соответственно выше на 7,7 %. В связи с этим разницу в стоимости валовой продукции в размере 12 сомони (7,7 % от 160 сомони) следует отнести за счет использования более высокого качества земли, а 5 сомони. — за счет уровня интенсификации, руководства и других факторов производства.

На основе полученных расчетов определяют величину валовой продукции, произведенной за счет

использования лучшего качества земли. С учетом этой корректировки (при том же уровне затрат на производство продукции) следует исчислить размер валового дохода на 1 га сельскохозяйственных угодий, окупаемость затрат и производительность труда.

Модуль 4.

Анализ экономической эффективности производства плодов, ягод и винограда

4.1. Общие методические положения

В садоводстве и виноградарстве страны происходят глубокие качественные перемены. Основные направления - концентрация производства плодов, ягод и винограда в специализированных хозяйствах, межхозяйственных и агропромышленных объединениях, перевод отрасли на интенсивные способы развития, внедрение прогрессивных технологий и промышленных методов производства. В садоводстве и виноградарстве эти процессы характеризуют следующие основные признаки:

крупные размеры площадей садов и виноградников в специализированных хозяйствах, дальнейшее углубление специализации и усиление концентрации производства на базе межхозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции;

создание насаждений интенсивного типа, интенсификация производства в целом, ускоренные темпы внедрения достижений научно-технического прогресса;

внедрение комплексной механизации производства плодов и винограда, замена кооперации работников кооперацией машин и в связи с этим возможная стандартизация объектов приложения труда (деревьев, кустов винограда, их размещение, формирование и т. д.);

создание агропромышленных комбинатов, фирм, предприятий, где процесс производства, хранения, переработки и реализации продукции представляет собой законченный технологический цикл.

Учитывая особенности возделывания плодов, ягод и винограда, вопросы экономики производства их на тренингах, семинарских занятиях необходимо рассматривать отдельно. По этой теме рекомендуется выделить три вопроса:

развитие и размещение садоводства и виноградарства;

экономическая эффективность производства плодов, ягод и винограда;

пути повышения экономической эффективности производства плодов, ягод и винограда.

Повышение экономической эффективности садоводства и виноградарства обусловлено особенностями многолетних насаждений. Основные из них — следующие:

плодовые и виноградные насаждения в отличие от других культур (зерновых, технических, овощных и кормовых) относятся к основным средствам производства;

многолетние насаждения являются живыми организмами, в них процесс экономического воспроизводства переплетается с биологическим процессом существования;

для получения продукции садоводства и виноградарства необходимо значительное количество ручного высококвалифицированного труда, производство плодов и винограда отличается значительной сезонностью в использовании труда;

многолетние насаждения начинают плодоносить не с первого года функционирования, до вступления в плодоношение они пребывают в незавершенном производстве;

многолетние насаждения имеют по сравнению с другими основными средствами производства гораздо меньшую степень морального износа. Эти особенности многолетних насаждений существенно влияют на эффективность садоводства.

Для определения экономической эффективности производства плодов, ягод и винограда используют те же показатели, что и для других сельскохозяйственных культур. Однако плодовые культуры имеют специфические особенности. Они подвержены периодичности плодоношения (семечковые) и различны по зимостойкости. Поэтому урожайность и другие показатели резко колеблются по годам. Чтобы учесть влияние периодичности плодоношения и зимостойкости отдельных культур, экономические показатели необходимо исчислять в среднем за два года или другое четное число лет. Эффективность садоводства зависит от породного и сортового состава насаждений, которые существенно различаются по зонам и хозяйствам в зависимости от природных и экономических условий их возделывания.

Производство плодоводства различают по качеству, лежкости плодов и условиям транспортировки. Чтобы изучить влияние этих факторов на экономическую эффективность плодовых культур, продукцию следует оценивать с учетом ее товарных качеств пригодности к хранению и перевозкам. Для сравнительной оценки эффективности производства плодово-ягодной продукции используют следующие показатели: **урожайность, ц с 1 га; производительность труда; валовой доход и чистый доход на 1 га и 1 чел.-ч; себестоимость; уровень рентабельности.**

При экономической оценке сортов винограда необходимо учитывать также сахаристость ягод и выход сахара в расчете на 1 га плодоносящей площади.

Эффективность производства плодов, ягод и винограда необходимо определять также отдельно по семечковым, косточковым, орехоплодным, субтропическим, цитрусовым и ягодным культурам и сортам.

Садоводство и виноградарство — трудоемкие отрасли. Затраты труда в садоводстве составляют 700 чел.-ч на 1 га, в виноградарстве — 500—670 чел.-ч на 1 га. Наиболее трудоемкие виды работ — уборка урожая, обрезка и уход за насаждениями, борьба с сельскохозяйственными вредителями, укрытие виноградников (при укрывном способе возделывания). Себестоимость плодов и винограда колеблется по годам и регионам республики.

Хранение винограда меньше распространено по сравнению с плодами. Затраты на капитальные вложения по строительству плодохранилищ довольно быстро окупаются (за 2—3 года).

Обеспеченность агропромышленного производства республики емкостями для хранения картофеля, овощей и плодов составляет намного меньше потребности, холодильными емкостями — еще меньше, что значительно ниже по сравнению со странами Европы, России, США и других развитых стран.

4.2. Определение экономической эффективности хранения плодов

Цель задания. Определить экономическую эффективность хранения плодов по следующим показателям: полная себестоимость 1 ц реализованных плодов до хранения и после хранения, сомони.; прибыль от реализации всей продукции до и после хранения; уровень рентабельности реализованных плодов до и после хранения, %; срок окупаемости затрат на строительство плодохранилища, лет; коэффициент эффективности капитальных вложений.

Условия задания. Данные (в среднем за 4 года) по хранению и реализации плодов в ДФХ в таблице 1.

Таблица 1

Исходные данные

Показатели	До хранения	После хранения	Всего
Общий объем реализуемых плодов, тыс. ц	150	50	200
Полная себестоимость реализуемых плодов, тыс. сомони	2025	1065	3090
Выручка от реализации всей продукции, тыс. сомони	3345	3420	6765
Дополнительные капитальные вложения на сооружение плодохранилищ, тыс. сомони	-	1440	1440

Методические указания и решение. ДФХ хранят плоды в плодохранилищах емкостью 500 т с искусственным охлаждением (балансовая стоимость хранилища — 144 тыс. сомони.).

Выход продукции при хранении и реализации определяют с учетом потерь плодов (естественная убыль и отходы).

Нетоварную часть произведенных плодов используют на хозяйственные цели. Отходы списывают по себестоимости продукции. При использовании их на корм скоту плоды оценивают с учетом кормового достоинства.

Срок окупаемости капитальных вложений на строительство плодохранилищ — отношение суммы капитальных вложений к сумме дополнительной прибыли от реализации продукции после хранения.

Коэффициент эффективности капитальных вложений — отношение дополнительной прибыли к сумме

капитальных вложений.

Задачу решают по приведенным в главе расчетам. Полученные данные сводят в таблицу 2 и анализируют.

Таблица 2.

Показатели экономической эффективности хранения плодов

Показатели	До хранения	После хранения	Всего
Полная себестоимость 1 ц реализованных плодов, сомони	13,5	21,3	15,4
Цена реализации 1 ц плодов, сомони	22,3	68,4	33,8
Прибыль: от реализации всей продукции, тыс. сомони	1320	2355	3675
В общей сумме прибыли, %	35,9	64,1	100
Уровень рентабельности реализованных плодов, %	65,2	221,1	118,5
Уровень рентабельности дополнительных затрат, связанных с хранением плодов, %	-	604	604
Срок окупаемости капитальных вложений на строительство плодохранилищ, лет	-	0,6	0,6
Коэффициент эффективности капитальных вложений	-	1,6	1,6

Коэффициент эффективности капитальных вложений

Как видно из таблицы, хранение плодов экономически выгодно, так как реализационные цены зимой и весной значительно выше, чем во время массовой уборки. Они покрывают затраты, связанные с их хранением. Капитальные вложения на строительство плодохранилищ окупаются меньше чем за год. Поэтому большое внимание уделяют хранению и переработке плодов и винограда. Как известно, многие виды плодов и виноград малотранспортабельные. При перевозке этой продукции на дальние расстояния из мест производства к месту потребления значительно снижается их качество. После длительной транспортировки они обычно бывают, пригодны лишь для немедленной реализации или переработки. Поэтому лучше их хранить непосредственно в местах производства, что значительно снизит потери и создаст у ДФХ и колхозов заинтересованность в выращивании продукции высокого качества.

4.3. Задание для самостоятельного выполнения расчетов по определению экономической эффективности хранения плодов (табл. 3)

Таблица 3.

Исходные данные

Показатели	До хранения	После хранения	Всего
Общий объем реализуемых плодов, тыс. ц	200	100	300
Полная себестоимость реализуемых плодов, тыс. сомони	2980	1570	4550
Выручка от реализации всей продукции, тыс. сомони	4025	4030	8055
Дополнительные капитальные вложения на сооружение плодохранилищ, тыс. сомони	-	1440	1440